

Li-Ion-Batterien on Tour: 'Heiße Eisen' sicher transportiert

Für die E-Mobilität werden unzählige Lithium-Ionen-Batterien benötigt. Sie sind ein heißes Eisen, vor allem, wenn sie beschädigt sind. Die LogBATT GmbH in Plochingen bietet eine Gesamtlösung für die sichere Rückführung kritischer Batterien. Michael Knobloch, Vertriebs- und Marketingleiter, erzählt im Interview mit Wirtschaftsforum von einer Idee, die LogBATT bereits zum EU-Marktführer im Bereich der sicheren Transport- und Quarantäneboxen gemacht hat.

Wirtschaftsforum: Herr Knobloch, mit welcher Idee ist LogBATT gestartet, und wie hat sich diese weiterentwickelt?

Michael Knobloch: 2017 hat Philipp Helmle die Firma gegründet, um mit einem Sprinter für einen Automobilhersteller Batterien aus anderen europäischen Ländern zurückzuführen. Dazu wurde eine Transport- und Lagerbox für kritische, transportunsichere Lithium-Ionen-Batterien entwickelt. Hintergrund ist, dass es sich dabei um Gefahrgut handelt. Daher sind hohe Anforderungen im Transport zu erfüllen. Die Entwicklung der ersten Box dieser Art hat uns Türen geöffnet. Neben der Entwicklung und Herstellung eigener Boxen haben wir eine eigene Logistik mit mehreren Lkw aufgebaut. Zu unserer dritten Säule wurde das Training der Fahrer und anderer beteiligter Personen, das international über Onlineplattformen erfolgt. Inzwischen bieten wir auch die Zwischenlagerung der Batterien an. Wir haben inzwischen drei Zwischenlager, je eins in Nord-, West- und Süddeutschland. Ein weiterer Bereich ist die

Entsorgung: Wir liefern Batterien in großen Mengen zu ausgewählten Recyclingunternehmen.

Wirtschaftsforum: Die E-Mobilität ist ein Riesenthema, dessen Entwicklung noch lange nicht zu Ende ist. Was bedeutet das für Ihr Geschäft?

Michael Knobloch: Die Nachfrage ist enorm angesichts der gesetzlichen Regulierungen. Die Zulassungen von E-Autos steigen rapide. Wir wachsen pro Jahr um 40 bis 60% und liegen damit deutlich über dem Branchenschnitt – Der Bereich Elektrifizierung wächst um 30%. In diesem Jahr werden wir unsere Ziele übertreffen. In Plochingen haben wir vor einem Jahr einen neuen Standort bezogen. Hier sind 38 Mitarbeiter beschäftigt. Dieser ist jetzt schon zu klein geworden für weiteres Wachstum.

Wirtschaftsforum: Welche Impulse konnten und können Sie dem Unternehmen geben?

Michael Knobloch: Ich bin seit Oktober 2020 bei LogBATT, vorher war ich Geschäftsführer in einer anderen Firma. Ich bin für die Strategie geholt worden. Hier habe ich ein gutes Core-Team, mit dem die Arbeit extrem viel Spaß macht. Wir haben flexible Strukturen und sind ein ehrgeiziges, hoch innovatives junges Unternehmen, das zu 120% kundenorientiert ist. Mein Ziel ist, bestehende Kunden zu Großkunden auszubauen. Wir sind keine Produktverkäufer, sondern agieren auf dem höchsten Level der Beratung im Bereich der Batterie-Reverse-Logistik und müssen uns immer die Gesamtlogistik vor Augen führen. Ein wesentlicher Punkt ist die ständige Weiterentwicklung der Produkte. Durch unsere Logistikerfahrung haben wir einen großen Wettbewerbsvorteil.



Transportbox für den sicheren Transport von kritischen Li-Ion-Batterien

Interview mit



*Michael Knobloch,
Vertriebs- und
Marketingleiter
der LogBATT GmbH*

Wirtschaftsforum: Welche Produkte und Leistungen sind besonders hervorzuheben?

Michael Knobloch: Im Bereich Hardware ist das neben unserer Transportbox die SafetyBATTbox XL Storage, eine innovative sichere Lager- und Quarantänebox, die ohne Löschwasser funktioniert. Sie ist flexibel aufstellbar, wetterfest und für alle Batteriegrößen und -zustände geeignet. In der Logistik haben wir den Riesenvorteil, mit eigenen Lkws und eigenem Behältermanagement innerhalb von 24 bis 72 Stunden in ganz Europa handeln zu können. Dazu kommt, dass wir durch die konsolidierte große Menge von Lithium-Ionen-Batterien mehrerer OEMs einen fast unschlagbaren Preis bieten können. Gerade entwickeln wir ein völlig neues Konzept zur reibungslosen, schnellen, sicheren und kostengünstigen Rückführung von großen und Hybrid-Batterien mit dem Fokus

auf der Automobilbranche. Die Umsetzung beginnt im nächsten Jahr.

Wirtschaftsforum: Welche Faktoren sind ursächlich für den Erfolg von LogBATT?

Michael Knobloch: Der Gründer hatte mit der Alles-aus-einer-Hand-Strategie die richtige Idee zum richtigen Zeitpunkt. Auf die Entwicklung eigener Boxen zu setzen, statt sie dazu zu kaufen, war goldrichtig, ebenso der Aufbau einer eigenen Logistik. Natürlich

gehört auch Glück dazu, die richtigen Personen zu gewinnen, die sich für die Idee begeistern. Diese Begeisterung und Motivation leben uns unsere beiden Geschäftsführer und Eigentümer Philipp Helmle sowie Eduard Schönmeier jeden Tag vor.

Wirtschaftsforum: Welche Pläne haben Sie für die Zukunft?

Michael Knobloch: In Europa wollen wir Marktführer in der Reverse-Logistik zum Transport von beschädigten bis kritischen Lithium-Ionen-Batterien werden.



Darüber hinaus ist die Vision, Weltmarktführer in der Herstellung von Transport- und Quarantänebehältern für defekte bis kritische Batterien zu werden.

Wirtschaftsforum: Was ist Ihr persönlicher Antrieb?

Michael Knobloch: Seit 25 liebe und lebe ich den B2B-Vertrieb. Ich gehe jeden Morgen höchst mo-

KONTAKTDATEN

LogBATT GmbH
Am Filswehr 2
73207 Plochingen
Deutschland
☎ +49 7153 925080
✉ info@logbatt.de
www.logbatt.de

tiviert und positiv in den Tag und begegne ihm mit Liebe, Dankbarkeit und Mitgefühl. Das gibt mir die Kraft, auch schwierige Zeiten zu bewältigen.